

# PROfessio

<https://pro-fessio.de/job/vertriebskoordinator-m-w-d-prozessoptimierung-preisgestaltung/>

## Vertriebskoordinator (m/w/d) – Prozessoptimierung & Preisgestaltung

### Arbeitszeitmodell

Vollzeit, Teilzeit

### Unser Kunden

Unser Kunde ist ein etabliertes, mittelständisches Industrieunternehmen mit Sitz in Ostfriesland. Das Unternehmen entwickelt und produziert technische Komponenten und Systeme im Bereich Gebäudetechnik. Mit einer starken Marktposition, hoher Fertigungstiefe und innovativen Produkten zählt unser Mandant zu den führenden Anbietern in seinem Segment. Die Unternehmenskultur ist geprägt von kurzen Entscheidungswegen, hoher Eigenverantwortung und langfristigen Perspektiven.

### Arbeitsort

Heisfelderstr. 173-175, 26789, Leer

### Ihre Aufgaben

- Analyse und kontinuierliche Optimierung bestehender Vertriebsprozesse
- Identifikation von Effizienzpotenzialen sowie eigenständige Umsetzung von Verbesserungsmaßnahmen
- Mitarbeit in bereichsübergreifenden Projekten (u. a. Vertrieb, Produktmanagement, Entwicklung)
- Verantwortung für die Kalkulation und Weiterentwicklung von Preisstrukturen
- Erstellung und Pflege von Preislisten und Kalkulationsgrundlagen
- Sicherstellung der Qualität und Konsistenz von Produktstammdaten
- Unterstützung bei der strategischen Weiterentwicklung vertriebsrelevanter Strukturen

### Ihr Profil

- Kaufmännische oder technische Ausbildung / Studium (z. B. BWL, Wirtschaftsingenieurwesen o. Ä.)
- Erfahrung im Vertrieb, Vertriebscontrolling, Pricing oder Prozessmanagement
- Analytisches Denkvermögen sowie eine strukturierte und lösungsorientierte Arbeitsweise
- Sicherer Umgang mit Daten, Zahlen und Systemen
- Kommunikationsstärke und Freude an der Zusammenarbeit mit verschiedenen Fachbereichen

### Das bietet Ihnen unser Kunde

- Sicherer Arbeitsplatz in einem wachstumsstarken Industrieunternehmen
- Spannende Schnittstellenfunktion mit hohem Gestaltungsspielraum
- Moderne Arbeitsumgebung mit strukturierten Prozessen
- Flache Hierarchien und kurze Entscheidungswege
- Attraktive Vergütung sowie zusätzliche Leistungen
- Langfristige Entwicklungsperspektiven innerhalb des Unternehmens

### Einordnung der Position

Diese Position ist ideal für Kandidaten, die sich zwischen Vertrieb, Controlling und Prozessmanagement sehen und aktiv daran mitwirken möchten, Strukturen effizienter und skalierbarer zu gestalten.

